



Оферта на заключение партнерского  
соглашения

2023 г.

Текст настоящего документа размещен в сети Интернет по адресу [https://slider-ai.ru/static/slider\\_file/partner-oferta1.pdf](https://slider-ai.ru/static/slider_file/partner-oferta1.pdf) и содержит все существенные условия Партнерского соглашения. Настоящий документ является предложением Общества с ограниченной ответственностью «Слайдер Презентации» (далее – **Слайдер Презентации**) заключить Партнерское соглашение с любым заинтересованным лицом (далее – **Партнер**):

- физическим лицом;
- физическим лицом, являющимся индивидуальным предпринимателем;
- юридическим лицом;

Настоящий документ является публичной офертой на заключение Партнерского соглашения (далее – **Оферта**) в соответствии с пунктом 2 статьи 437 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Надлежащим акцептом настоящей Оферты в соответствии со статьей 438 Гражданского кодекса Российской Федерации считается осуществление следующих действий:

**Для физических лиц:**

1. Регистрация на сайте Слайдер Презентации по адресу: <https://partners.slider-ai.ru/register>;
2. Выражение Партнером согласия с условиями Партнерского соглашения путем проставления галочки в поле «Я принимаю условия партнерского соглашения» и «Я даю согласие на обработку персональных данных» и последующего нажатия кнопки «Зарегистрироваться» на странице <https://partners.slider-ai.ru/register>.

**Датой акцепта Оферты Партнером – физическим лицом (датой заключения Партнерского соглашения) считается дата нажатия кнопки «Зарегистрироваться» после совершения им вышеуказанных действий, предусмотренных п. 1 – 2.**

**Для юридических лиц и физических лиц, являющихся индивидуальными предпринимателями:**

1. Выражение Партнером согласия с условиями Партнерского соглашения путем направления Администратору заявления об акцепте Оферты на заключение Партнерского соглашения (далее - Заявление). Заявление должно быть полностью заполнено и подписано уполномоченным представителем Партнера. Партнер направляет Заявление на адрес [info@slider-ai.ru](mailto:info@slider-ai.ru).

**Датой акцепта Оферты Партнером – юридическим лицом (датой заключения Партнерского соглашения) считается дата получения Слайдер Презентации Заявления Партнера по электронной почте [info@slider-ai.ru](mailto:info@slider-ai.ru).**

**ВНИМАНИЕ:** Если Вы не согласны с условиями Партнерского соглашения, не регистрируйтесь в качестве партнера на сайте <https://partners.slider-ai.ru/> и не используйте его сервисы.

## 1. Общая информация о партнерской программе

### 1.1. Общие положения

1.1.1. Настоящая Партнерская программа для реселлеров по продвижению и распространению продуктов ООО «Слайдер Презентации» (далее – Партнерская программа) направлена на увеличение объемов продаж и повышение эффективности работы с Заказчиками.

1.1.2. Настоящая Партнерская программа по юридической силе является нормативным актом; утверждена приказом генерального директора.

Партнерская программа вступает в силу с момента ее утверждения генеральным директором и действует до ее отмены приказом генерального директора или до введения новой Партнерской программы.

1.1.3. Для целей Партнерской программы используются следующие термины и сокращения:

**Реселлер, Партнер** - это партнер, непосредственно осуществляющий продажи лицензий продуктов Слайдер Презентации коммерческим и государственным организациям.

**Общество, Слайдер Презентации, Вендор** – Общество с ограниченной ответственностью «Слайдер Презентации», Правообладатель продуктов Slider.

**Slider, Программа, ПО** - лицензии продуктов Слайдер Презентации.

**Лицензия** - неисключительное право на использование Slider, обладающее определенным функционалом, которое предоставляется реселлеру на условиях (суб)лицензионного договора.

**Заказчик** – юридическое или физическое лицо, приобретающее лицензии на продукты Слайдер Презентации для своего собственного внутреннего использования.

1.1.4. Закупки лицензий Реселлер осуществляет напрямую у *Слайдер Презентации*.

### 1.2. Принципы сотрудничества

1.2.1. Компания Слайдер Презентации гарантирует партнерам более выгодные закупочные цены для мотивации Заказчиков закупать Slider у партнеров, а не напрямую через Слайдер Презентации.

1.2.2. Слайдер Презентации предоставляет Партнерам возможность получения дохода не только от распространения лицензий Slider, но и от предоставления Заказчикам

дополнительных услуг в рамках своей деятельности, связанных со Slider.

### **1.3. Задачи Partnerской программы**

- 1.3.1. Предоставлять Партнерам высокотехнологичное комплексное решение презентационных программ Slider, востребованное на рынке и конкурентное по ценам.
- 1.3.2. Проводить совместную маркетинговую работу с Партнерами, направленную на увеличение объемов продаж решений Слайдер Презентации.
- 1.3.3. Предоставлять Партнерам возможность обмениваться опытом с другими Партнерами.
- 1.3.4. Организовать взаимодействие и эффективную обратную связь с Партнерами.

## **2. Уровни партнеров**

В зависимости от требований, которые выполняет Партнер, описанных в Таблице 1, Партнеру присуждается один из возможных партнерских статусов. В рамках Partnerской программы авторизованным Партнерам доступно 4 статуса.

### **Требования и возможности Партнеров**

Таблица 1

Требования / возможности	Статус			
	Неавторизованный партнер Non authorised partner	Партнер 1 уровня Partner Level 1	Партнер 2 уровня Partner Level 2	Партнер 3 уровня Partner Level 3
<b>Требования</b>				
Подписание или акцепт партнерского соглашения Слайдер Презентации	-	+	+	+
Веб-сайт с информацией о Слайдер Презентации и его продуктах	рекомендовано	+	+	+
Годовой объем закупок (отгрузки) продукции Слайдер Презентации	-	не менее 500 000 руб.	не менее 5 000 000 руб.	не менее 25 000 000 руб.
Организация технической поддержки клиентов	-	-	-	1я линия
<b>Доступные Партнерские скидки<sup>1</sup></b>				
Базовая	2%	2%	2%	2%
За регистрацию <sup>2</sup>	-	20%	25%	33%
Рибейт	-	10%	10%	10%
Суммарная маржа (справочно)	2%	32%	37%	45%
<b>Прочие возможности</b>				
Выделенный партнерский менеджер Слайдер Презентации	-	-	+	+
Обучение продавцов партнера специалистами Слайдер Презентации	-	+	+	+
Участие специалистов Слайдер Презентации в мероприятиях партнера	-	возможно (при высокой оценке маркетингом Слайдер Презентации потенциала мероприятия)		
Приобретение лицензий на ПО Слайдер Презентации для внутреннего использования	-	до 10 рабочих мест со скидкой 70% <sup>3</sup> , подписка на 1 год		
Бесплатные тестовые лицензии для заказчиков и демо-стенда	-	до 5 пользователей на срок до 3-х месяцев для каждого из проектов <sup>4</sup>		
Передача запросов потенциальных Заказчиков со стороны Слайдер Презентации	-	-	возможно (при нахождении заказчика в регионе партнера)	+
Участие в бета-тестировании новых продуктов и сервисов	-	-	-	+
Консультации Слайдер	-	не более 5	не более 3 запросов на пресейл по каждому	

Презентации в процессе предпродажной деятельности по проекту <sup>5</sup>		запросов на пресейл по каждому проекту	проекту
Привлечение специалистов Слайдер Презентации для проведения предварительной экспертизы ТЗ проекта внедрения	-	-	для проектов от 2 000 000 рублей в деньгах клиента

## 2.1. Регистрация в кабинете партнера

- 2.1.1. Для получения доступа к кабинету Партнеру необходимо зарегистрироваться на странице <https://partners.slider-ai.ru/register>. Возможность регистрировать сделок предоставляется Партнеру после получения заявления об акцепте оферты, выложенной по адресу [https://slider-ai.ru/static/slider\\_file/partner-oferta1.pdf](https://slider-ai.ru/static/slider_file/partner-oferta1.pdf).
- 2.1.2. В случае, если новый Партнер выполнит условия 1-го уровня в течение месяца, ему присваивается статус Партнера 1-го уровня, в ином случае Партнер сохраняет статус Неавторизованного Партнера.
- 2.1.3. Все согласования по скидкам, проектам, маркетинговым активностям и пр. между Партнером и ООО «Слайдер Презентации» происходят через электронную почту [info@slider-ai.ru](mailto:info@slider-ai.ru) и [demidenko.r@slider-ai.ru](mailto:demidenko.r@slider-ai.ru). Любая переписка в иных электронных средствах коммуникации, включая почтовый обмен сообщений к учету не принимается.

## 2.2. Повышение и подтверждение уровня

- 2.2.1. В течение года партнерский статус присваивается Партнерам со следующего дня, в котором они выполнили требования, необходимые для присвоения статуса. Для более высокого уровня необходимо выполнение требований всех предыдущих уровней.

<sup>1</sup> для зарегистрированных сделок скидки Партнерам применяются к оптовым ценам для Заказчиков (розничная цена за единицу минус оптовая скидка за объем, предоставленная заказчику), для незарегистрированных – к рекомендованным розничным ценам

<sup>2</sup> данные условия применяются для проектов (лидов), сгенерированных самими Партнерами. В случае, если проект был передан Партнеру в работу Слайдер Презентации, условия по партнерским скидкам согласовываются индивидуально

<sup>3</sup> при приобретении более 10 рабочих мест последующие рабочие места приобретаются по программе корпоративного лицензирования сроком на 1 год

<sup>4</sup> для получения тестовых лицензий необходимо сформировать запрос в Слайдер Презентации

<sup>5</sup> при необходимости дальнейшего участия пресейл-специалистов и инженеров Слайдер Презентации в проекте стороны договариваются о снижении маржи партнерского вознаграждения по данному проекту

- 2.2.2. Статус Партнера подтверждается ежегодно до 1 февраля текущего года по итогам работы Партнера в прошедшем году. Если по итогам предыдущего года требования текущего уровня, присвоенного ранее Партнеру, не были выполнены, Партнеру присваивается уровень согласно фактически выполненным им требованиям.
- 2.2.3. Партнер имеет возможность осуществить ускоренное получение статуса, внося предоплату за необходимый до выполнения требований уровня авансовый платеж (депозит) с обязательством поставки в течение 1 года с момента платежа. Для осуществления платежа Партнер запрашивает авансовый счет у Слайдер Презентации. В случае, если поставка в течение года не была произведена, депозит остается в Слайдер Презентации и может быть зачтен в качестве оплаты поставленных в последствии лицензий.
- 2.2.4. В случае, если новый авторизованный Партнер не выполнит условия 1-го уровня в течение месяца после авторизации, с него снимаются регистрации проектов.

### **3. Работа над проектами**

#### **3.1. Регистрация сделок**

- 3.1.1. Регистрация сделки осуществляется в Слайдер Презентации через направление партнером запроса в кабинете партнера с указанием количества и типа лицензий.
- 3.1.2. Регистрация не осуществляется для сделок с планируемой суммой продажи в деньгах клиента менее 100 000 (Сто тысяч) рублей. Партнер вправе в любой момент выкупить лицензии данного объема для конкретного Заказчика, при этом ему будет предоставлена скидка, равная сумме базовой скидки, скидки за регистрацию его уровня и рибейта (суммарная маржа уровня). Рибейт по таким сделкам не выплачивается.
- 3.1.3. При регистрации сделки Слайдер Презентации имеет право запросить дополнительные сведения по сделке, в том числе сведения о лицах со стороны Заказчика, осуществляющих подготовку закупки и лицах, принимающих решения по закупке, текущий статус взаимодействия с Заказчиком. В случае если Партнер не сможет предоставить информацию, подтверждающую его фактическую работу с Заказчиком и/или Заказчик не подтверждает наличие проекта и работу с Партнером, Слайдер Презентации имеет право отказать в регистрации сделки. При отказе в регистрации Слайдер Презентации указывает причину отказа. Продление регистрации проекта не может быть реализовано более 2-х раз.
- 3.1.4. При успешной регистрации Партнер получит уведомление на электронную почту

ответным письмом, в котором будет указан срок действия регистрации (3 месяца от даты регистрации) и его уникальный номер (ID). Для продления регистрации Партнер должен через личный кабинет направить запрос на продление с указанием текущего статуса сделки и выполненных активностей не позднее даты окончания активной регистрации. При продлении регистрации действуют те же правила, что и при ее первичной регистрации.

- 3.1.5. При наличии действующей регистрации проекта Партнер обязан предоставлять информацию о ходе проекта (результаты тестирования, смена ЛПР, наличие/отсутствие бюджета у Заказчика и др.) партнерскому менеджеру ООО «Слайдер Презентации» через электронную почту не менее чем 1 раз в месяц. В случае невыполнения данного условия регистрация проекта сделки может быть снята.
- 3.1.6. При попытке регистрации сделки, которая уже зарегистрирована, Партнер получит информацию о наличии регистрации. Смена регистрации возможна только по запросу Заказчика.
- 3.1.7. В случае если была осуществлена смена регистрации по запросу Заказчика, а Партнером были вложены существенные трудозатраты в предпродажную активность - проведены консультации, тестирование по методике Заказчика, пилотный проект, Партнер может предоставить отчет по выполненным активностям, с подтверждающими выполнение работ документами (переписка, протоколы, отчеты о тестировании), по итогам рассмотрения которого Партнеру может быть выплачена компенсационная премия после закрытия поставки в Заказчика. Порядок поставки и величину компенсационной премии определяет Слайдер Презентации путем проведения переговоров исходя из принципа защиты интересов партнера.
- 3.1.8. В случае если была осуществлена смена регистрации по запросу Заказчика, уровень скидки Партнерского вознаграждения определяется по большему уровню Партнера принимающего в реализации проекта непосредственное участие.
- 3.1.9. Для зарегистрированной сделки, закупка, по которой производится через публичные торги, в течение 3-х рабочих дней после объявления уведомления о проведении закупки на портале закупок или торговой площадке, Партнер должен уведомить о размещении закупки, отправив ссылку на извещение о закупке на электронную почту [info@slider-ai.ru](mailto:info@slider-ai.ru). В случае невыполнения данного условия регистрация сделки снимется при обращении за регистрацией другого Партнера.
- 3.1.10. В случае несогласованного со Слайдер Презентации выхода Партнера на сделку, закрепленную за другим Партнером (при наличии на дату торгов активной регистрации за другим партнером) - поставка осуществляется по цене РРЦ - 2%. Порядок поставки



определяет Слайдер Презентации.

- 3.1.11. В случае невыхода Партнера на торги при наличии зарегистрированной за ним сделки регистрация аннулируется, партнер лишается партнерского уровня (уровень понижается). Повышение уровня партнера после его понижения возможно путем повторного выполнения требований для получения партнерского уровня не ранее, чем через 3 месяца с момента уведомления партнера о понижении уровня через личный кабинет.
- 3.1.12. В случае возникновения технических трудностей выхода на торги Партнер обязан незамедлительно сообщить об этом партнерскому менеджеру Слайдер Презентации. В этом случае Слайдер Презентации вправе привлечь другого Партнера к торгам.
- 3.1.13. После поставки лицензий Партнер имеет право сразу создать регистрацию на сделку по продлению лицензий - срок действия регистрации на продление равен сроку действия поставленных в Заказчика подписок. При этом для сделок поставки в Заказчика дополнительных лицензий требуется отдельная регистрация.

### **3.2. Рибейтная программа и дополнительное стимулирование Партнеров**

- 3.2.1. Каждый 2-й месяц квартала Слайдер Презентации выплачивает Партнерам ретро-бонус 10% в соответствии с таблицей 1 Партнерской программы от суммы заключенных сделок, по которым в предшествующем квартале осуществлена полная оплата в ООО «Слайдер Презентации» и отсутствуют письменных жалоб Заказчика на некачественную работу Партнера.
- 3.2.2. По итогу года в случае выполнения заявленного Партнером годового плана продаж Партнеру на заявленный объем начисляется акселератор (ретро-бонус) в размере 4% от рекомендованной розничной цены. Форма заявки приведена в Приложении 2 к настоящей программе. В зачет плана не включаются сделки, сгенерированные ООО «Слайдер Презентации» и переданные Партнеру на закрытие. Выплата производится до 15 февраля следующего года.
- 3.2.3. Для подтверждения годового плана Партнеру необходимо верифицировать прогноз по сделкам с выделенным партнерским менеджером Слайдер Презентации, провести обучение сотрудников отдела продаж по продуктам Вендора и согласовать с Вендором список мероприятий направленных на генерацию новых проектов.

### **3.3. Дополнительные услуги Слайдер Презентации**

Слайдер Презентации имеет право предлагать Партнеру дополнительные услуги по проведению пресейловой активности или пилотного проекта у Заказчика от имени Партнера. Оплата данных услуг является договоренностью Партнера и Слайдер Презентации и может

осуществляться по согласованию сторон за счет уменьшения предоставляемой Партнеру скидки или уменьшения ретро-бонуса.

#### **4. Ценовая политика**

##### **4.1. Рекомендованные цены**

- 4.1.1. Снижение цены идет за счет маржи Партнера.
- 4.1.2. При несогласованном снижении рибейт не выплачивается, Партнер лишается статуса.
- 4.1.3. Запрещается публиковать в открытых источниках стоимость лицензий на продукты Слайдер Презентации ниже уровня РРЦ.

##### **4.2. Цены на услуги Партнеров**

- 4.2.1. Цены на предоставляемые Партнерами собственные услуги Заказчикам (внедрения, интеграции, консультации и пр.), оказываемые без привлечения Слайдер Презентации, устанавливаются Партнерами самостоятельно.

#### **5. Прочие условия**

- 5.1. Слайдер Презентации оставляет за собой право пересматривать, ограничивать, снимать или не предоставлять партнерский статус по собственному усмотрению, а также в случае нарушения Партнером условий сотрудничества, возникновения возможных юридических, финансовых, репутационных и других рисков, право вносить корректировки в действующую версию программы без изменения основных коммерческих условий, а также расторгать партнерские отношения с таким Партнером и аффилированными с ним юридическими лицами.
- 5.2. Партнер обязан соблюдать условия соглашения о конфиденциальности и не передавать третьим лицам условия Партнерской программы, финансовые, экономические, ценовые условия, полученные при взаимоотношениях со Слайдер Презентации. В случае нарушения данного условия партнер лишается статуса.
- 5.3. Срок действия данной версии партнерской программы – до 31.12.2023 года.